

Kaposvári Egyetem Gazdaságtudományi Kar
Kaposvár, Guba Sándor u. 40.

TEMATIKA ÉS KÖVETELMÉNYRENDSZER

Tantárgy neve: Külkereskedelmi ismeretek

Tantárgy kódja(i): 3FL-KMK-KÜLKER-GY

Képzési szint: FOSZK/alapképzés/mesterképzés

Szak(ok) neve(i): Kereskedelem és marketing

Tagozat: nappali/levelező

Óraszám (ea/gy): 14 gy

Értékelési forma: kollokvium/gyakorlat

Tantárgyfelelős oktató: Dr. Szenté Viktória

Előadás- és gyakorlatvezető oktatók: Dr. Horváthné Szigedi Katalin

Tantárgyat gondozó tanszék neve: Marketing és Kereskedelem Tanszék

Tanszékvezető neve, beosztása: Dr. Szigeti Orsolya, egyetemi docens

A tematika és követelményrendszer érvényessége: 2015/2016 tanév 1. félév

A tantárgy céljai: A jó kereskedőnek ismernie kell tevékenysége közegét, azokat a kereteket, amelyek kijelölik mozgásterét. E téren az aktuális szabályok pontos ismeretére, valamint arra van szüksége, hogy képes legyen a szabályrendszer folytonos változásait nyomon követni. Ezért – Magyarország tagállami helyzetét figyelembe véve – a tantárgy egyik célja megismertetni a hallgatókkal az Európai Unió vámuniójának főbb jellemzőit, amely vámunió befelé – a tagállamok kapcsolatában – egységes belső piaccal működik, kifelé – az unión kívüli országok viszonylatában – pedig közös kereskedelempolitikában nyilvánul meg.

Az eredményes kereskedelmi munka feltételezi a jó szerződés megkötésének, a szerződési feltételek helyes értelmezésének képességét is. Ezért a tantárgy célja az is, hogy rávilágítson a szerződés tipikus feltételeinek pontos tartalmára, hogy segítsen értelmezni és alkalmazni azokat a kifejezéseket és technikákat, érteni a kereskedelmi szokásokat és szokványokat, amelyeket a kereskedelmi gyakorlat az idők folyamán kialakított.

Követelmények és az értékelés módja:

Félév végén zárthelyi dolgozat legalább elégségesre való megírása, egy pótlási/javítási lehetőséggel.

Félév végén a hallgatók egyesével prezentálnak, bemutatva egy-egy ország külkereskedelmét vagy a külkereskedelem sajátosságairól tartanak max. 10-15 perces előadást. A félév végén a zárthelyi dolgozat és a prezentáció alapján megajánlott jegy adható 3-as érdemjegytől.

A tantárgy témakörei:

| SSZ. | ÓRA TÍPUSA | SZEMINÁRIUM TÉMA |
|------|-------------|---|
| 1. | szeminárium | A külkereskedelem múltja, jelene, jelentősége A külkereskedelem állami és államközi szabályozása A külkereskedelmi ügylet résztvevői és közreműködői A külkereskedelmi ügylet előkészítése A külkereskedelmi ügylet feltételei I. – szakaszok, az ügylet tárgya, teljesítés helye és ideje |
| 2. | szeminárium | A külkereskedelmi ügylet feltételei II. – fuvarparitások A külkereskedelmi ügylet feltételei III. – fizetési módok A külkereskedelmi ügylet feltételei IV. – okmányok A külkereskedelmi ügylet feltételei V. – ár, finanszírozás A személyes tárgyalás, kultúrák találkozása Kockázat a külkereskedelemben A külkereskedelem ügyletei |
| 3. | szeminárium | Zárthelyi dolgozat megírása, Prezentációk |

Szakirodalom

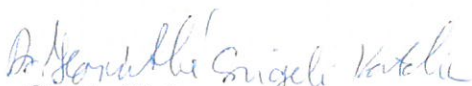
Kötelező irodalom

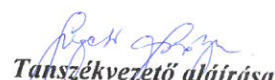
Előadások anyaga

Ajánlott irodalom

Constantinovits Milán, Sipos Zoltán – Nemzetközi külkereskedelmi ügyletek, Aula Kiadó, 2008.
Dr. Törzsök Éva, Sájér István – Külkereskedelmi ügyletek lebonyolítása, Nemzeti Szakképzési és Felnőttképzési Intézet, 2008.
Káldyné Esze Magdolna – Nemzetközi Kereskedelem. A nemzetközi vállalkozások gazdaságtana. Tri-Mester, 2004.
Mikolay Lászlóné – Gyakorlati Külkereskedelem, Szókratész Külgazdasági Akadémia, 2004.
Dr. Törzsök Éva – Külkereskedelem technikai ismeretek 1-2., Nemzeti Szakképzési és Felnőttképzési Intézet, 2008.

Kaposvár, 2015. augusztus 24.


Oktató aláírása


Tanszékvezető aláírása